

Sehr geehrte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter,

der Vertrag mit Lease-a-bike wurde jetzt unterschrieben, wir können also loslegen.

Wichtig ist eines: Der Hauptunterschied zum normalen „Fahrradkauf“ ist das mitgelieferte Versicherungs- und Servicepaket.

Hier sind folgende Bausteine zu unterscheiden:

- Die Versicherung des Fahrrads (hauptsächlich gegen Diebstahl, aber auch „Ungeschicklichkeit“ (darunter fällt z.B. wenn der Nutzer stürzt oder ihm der Akku aus der Hand fällt...)) **übernehmen wir als Ramsperger Automobile** für Sie. Wenn Sie ein Fahrrad privat kaufen, machen die meisten Käufer nichts und hoffen, dass es die Hausratversicherung zahlt, wenn es gestohlen wird. Dies ist entweder gar nicht der Fall, oder bei alten Verträgen sind möglicherweise nur 200 oder 300 € versichert. Eine extra Versicherung des teuren E-Bikes ist vom Wert abhängig, aber viel teurer, als man denkt.

Hier der Versicherungsumfang:

- ☑ Diebstahl, Einbruchdiebstahl oder Raub
 - ☑ Bedienungsfehler
 - ☑ Einfache Fahrlässigkeit
 - ☑ Unfallschäden
 - ☑ Vandalismus
 - ☑ Konstruktions-, Material-, oder Ausführfehler nach Ablauf der Gewährleistung
 - ☑ Überspannung, Induktion oder Implosion
 - ☑ Sturm, Frost, Eisgang, Erdbeben oder Überschwemmung
 - ☑ Schäden an Motor oder Akku (kein Nachlassen der Kapazität)
- Keine Selbstbeteiligung und keine Bagatellschadengrenze!**

- Sie können dann eines von drei Servicepaketen wählen. Wir haben uns entschlossen, alle drei zur Wahl anzubieten. Das machen viele Unternehmen nicht, weil sie Diskussionen befürchten. Deshalb ist folgendes wichtig zu wissen:

Das Servicepaket deckt nicht nur die normalen Inspektionskosten ab, sondern auch Verschleiß wie z.B. neue Reifen. Deshalb muss jeder für sich entscheiden, welchen Umfang er gerne hätte – je nach persönlicher Kilometerleistung.

- a. **Basispaket:** Das Basispaket kostet Sie nur € 6,90 netto im Monat – wie die Leasingrate vom Bruttolohn bezahlt. Dafür sind aber nur 75 € pro Jahr enthalten. Das heißt, möglicherweise muss man bei jährlicher Inspektion noch etwas zuzahlen. Wer (wie ich) erst nach drei Jahren mal zum Händler geht, für den reicht das Paket allerdings aus, weshalb ich es drin gelassen habe.
- b. **Premium:** Das Premiumpaket kostet netto € 12,90 im Monat und deckt bis zu 200 € im Jahr ab. Damit sollten auch Vielfahrer auskommen können.
- c. **All-inclusive:** Dieses Paket deckt für netto € 18,90 im Monat dann alles ohne Limit ab und ist daher für unsere Exzessiv-Profi-Biker geeignet.

Wie erwähnt: Die Preise sind vom Bruttogehalt zu bezahlen und kosten daher netto je nach Steuersatz u.U. nur die Hälfte. Deshalb auf jeden Fall ein lohnendes Geschäft. Die Budgets können für die Inspektionen, Reparaturen und Verschleißreparaturen und -teile genutzt werden.

Dazu kommt dann noch eine 24/7 Mobilitätsgarantie in ganz Europa.

Hier noch Informationen zum Ablauf:

Um erste Informationen zu den Services von Lease a Bike zu erhalten, können Sie sich gerne folgende Unterlagen ansehen:

- [Eine Übersicht über die Vorteile des Dienstradleasings](#)
- [Die Unternehmenswebsite von Ramsperger Automobile](#), auf der Sie weitere Informationen (z.B. zur [Händlersuche](#) und zum [Vorteilsrechner](#)) erhalten und sich direkt [online registrieren](#) können
- Nochmals der Hinweis zur Händlersuche: Bei unseren bevorzugten Partnern Heilenmann, Weilheim (10%) und Höfle, Owen (8%) erhalten Sie Vorzugskonditionen. Sie können aber wie bisher auch zu jedem anderen Lease-a-bike-Partner gehen, der in der Karte bei Händlersuche aufgeführt ist.
- [Eine Einführung in das Mitarbeiter-Portal von Lease a Bike](#)
- [Eine Übersicht der häufig gestellten Fragen](#)
- [Das Lease a Bike-Helpdesk](#)

Aufgrund der aktuellen Umstellung von Bikeleasing auf Lease a Bike vereinfacht sich der Prozess und wird anders als bisher komplett digital abgewickelt.

Übrigens: Selbst wenn Sie aktuell ein Fahrrad privat geordert haben sollten, sind die meisten Fachhändler so flexibel, den privaten Kauf auf Dienstradleasing umzustellen. Das hat aber hoffentlich niemand, oder?

Wir wünschen viel Spaß beim Dienstradkauf, und erst recht bei der Nutzung!

Beste Grüße / Best Regards

Dipl. Wirtsch. Ing.
Frank Eberhart
Geschäftsführer